

Ihr Strategie-Navigator

// Informationen und Fragebogen für Ihre Buchung

Zügig und präzise zu Ihren Wachstumschancen

Minimaler Aufwand – Ihr Fundament für Wachstum

Wie funktioniert der Strategie-Navigator?

Der Ablauf

1. Sie buchen Ihren Strategie-Navigator.
2. Sie stellen uns Ihre Daten zur Verfügung und nennen uns ausgewählte Vertreter des Unternehmens; diese nehmen sich Zeit für ein strukturiertes Interview von ca. 15-30 Minuten (je nach Umfang).
3. Dann gehen wir in die Analyse und entwickeln grundsätzliche Handlungsstrategien.
4. In einem gemeinsamen Workshop diskutieren Sie mit uns gemeinsam die erzielten Ergebnisse. Sie erhalten Einblick in die Methoden und Vorgehensweisen, die auch Sie nutzen können.
5. Sie erhalten Ihren Ergebnisbericht mit unseren Empfehlungen. Dann entscheiden Sie, welche der Wachstumschancen Sie realisieren wollen.

5 Schritte – weniger als 8 Wochen; Ihre Investition in Wachstum kalkulieren wir individuell nach dem von Ihnen gewünschten Umfang.

Was genau ist im Strategie-Navigator enthalten?

Der Umfang

Definierte Analysen bilden die Basis des Strategie-Navigators. Weitere Analysen können Sie zusätzlich wählen, um Ihre Erfolgsgrundlagen zu vertiefen. Entlang Ihrer Wahl erstellen wir Ihr individuelles Angebot.

Basis des Strategie-Navigators

Diese Analysen sind immer im Strategie-Navigator enthalten.

<u>Analysen</u>	<u>Ihre Ergebnisse</u>
<ul style="list-style-type: none">Innere Dynamiken (Entwicklung Umsatz / Profitabilität, wesentliche Produkte und Märkte, Strategien bisher)	Status Wachstumskurve Hypothesen zur Genese Strategische Implikationen
<ul style="list-style-type: none">Externe Dynamiken (Veränderungen im Umfeld, resultierende Chancen / Risiken)	Potenziale und Risiken in relevanten Märkten
<ul style="list-style-type: none">Strategische Leistungsfähigkeit	Handlungsdruck Grad der gemeinsamen Ausrichtung
<ul style="list-style-type: none">Basis-Stärkenprofil	Grundlagen für Wachstum Zugang zu (verborgenen) Potenzialen
<ul style="list-style-type: none">Strategiepotenzial-Analyse Ausschöpfen	Potenziale für das Ausschöpfen des bestehenden Geschäfts
<ul style="list-style-type: none">Strategiepotenzial-Analyse Ausbauen	Potenziale für das Ausbauen des bestehenden Geschäfts
<ul style="list-style-type: none">Analyse Mitarbeiter-Portfolio (quantitativ)	Hot Spots im Personalbestand Strategische Chancen und Risiken
<ul style="list-style-type: none">Basis-Simulation Mitarbeiter-Portfolio über 10 Jahre (qualitativ)	Dynamische Entwicklung der Chancen und Risiken im Personalbestand

Zusätzliche Analysen des Strategie-Navigators – optional buchbar

Bitte kreuzen Sie an, welche zusätzlichen Analysen Sie für Ihren Strategie-Navigator wünschen.

Analysen

Ergebnisse

Strategiepotenzial-Analyse Erobern

Potenziale für das Erobern neuer Märkte und die Gestaltung eigener Trends

Führungs- und Kommunikationsprozesse

Chancen und Risiken bei der Umsetzung von Strategien

Entscheidungsprozesse

Einschätzung Prozess und Faktenfundament

Früherkennung Zukunftsrisiken

Strategische Risiken
Maßnahmen zum Gegensteuern

Innovationspotenzial Ist und Prognose

Lokalisierung von Chancen und Risiken für Innovation in der Belegschaft

Agilitätspotenzial Ist und Prognose

Lokalisierung von Chancen und Risiken der Agilität in der Belegschaft

Vertrauen in die Führung

Einschätzung Vertrauensgrad

Kurz-Assessment Führungsteam
(Stärken, Entwicklungsfelder)

Passende Rollen und Aufgaben
Ausbau der Zusammenarbeit

Ihre Wünsche:

Absender

Unternehmen:	Branche:
Name:	Telefon:
Email:	

Schicken Sie uns die ausgefüllte Seite contact@carpeviam.com. Wir lassen Ihnen Ihr Angebot zukommen.

Wir freuen uns auf die Zusammenarbeit und auf Ihren Wachstumserfolg!